



2021

Дилерская политика

Оглавление

1	Общие положения	03
2	Классификация участников дилерской сети	04
3	Порядок получения статуса «Официальный Дилер»	05
4	Ценовая политика	07
5	Обязанности претендента на статус «Официальный Дилер»	08
6	Обязанности Производителя	09
7	Заключительные положения	10
8	Реквизиты	11

1 Общее положение

ООО «Научно-производственное объединение Селкор» (Selkor) является российским производителем индустриальных лакокрасочных материалов. Мы имеем современные производственные мощности и необходимое оборудование для производства высококачественной продукции и дальнейшей ее реализации.

Мы осуществляем продажу продукции через торговых партнеров – «Официальных Дилеров».

- 1.1 Целью создания дилерской сети является расширение рынка сбыта продукции компании, выявление новых потребителей на территории Российской Федерации и за ее пределами.
- 1.2 Достижение указанной цели предполагается за счет создания центров поддержки и продаж в регионах; проведение единой ценовой политики; гибкой политики по дилерским скидкам.
- 1.3 Основным принципом проводимой Производителем дилерской политики является принцип честных и прозрачных взаимоотношений.

2 Классификация участников дилерской сети

- 2.1 «Официальный Дилер» – торговая компания, приобретающая продукцию «НПО Селкор» (Selkor) с целью ее дальнейшей перепродажи на условиях оптовых скидок и осуществляющая реализацию продукции от своего имени и за свой счет.

3 Порядок оформления отношений на статус «Официальный дилер»

- 3.1 Статус «Официальный Дилер» продукции компании «НПО Селкор» (Selkor) может получить экономически самостоятельное юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, желающий работать с нашей компанией, на основе специальных цен, при соблюдении ряда условий.
- 3.2 Претендент на получение статуса «Официальный Дилер» должен быть финансово независимой компанией, способной работать за счет собственных средств и от своего имени.
- 3.3 Претенденту предлагается заполнить анкету дилера на официальном сайте компании «НПО Селкор» (Selkor) www.selkor.ru и направить ее по адресу info@selkor.ru с пометкой «Дилер». Дополнительно рекомендовано изложить свои предложения о возможности и перспективах организации продаж на ближайший год.
- 3.4 Полученные документы рассматриваются Производителем в течение 10 дней. По итогам рассмотрения, Производителем принимается решение о присвоении статуса «Официальный Дилер», либо об отклонении предложения.
- 3.5 В случае принятия положительного решения о присвоении статуса « Официальный Дилер», Претендентом подписывается дилерский договор (подпись, печать) в двух экземплярах и высылается в адрес Производителя.
- 3.6 Производитель в течение 10 рабочих дней после получения оригиналов договора подписывает их со своей стороны и высылает Претенденту один экземпляр оригинала договора вместе с оригиналом Сертификата «Официального Дилера» (далее, Сертификат) с подписью и печатью Производителя.
- 3.7 Дилерский договор оформляется на 1 год с возможностью пролонгации, Сертификат пролонгируется автоматически одновременно с договором.
- 3.8 После присвоение статуса «Официальный Дилер», за ним закрепляется эксклюзивность работы во вверенном за ним регионе. «Официальному Дилеру» предоставляется исключительное право по сбыту продукции НПО «Селкор» (Selkor) в своем регионе.

3. 9 Список «Официальных Дилеров», их адреса и телефоны, являются открытым источником информации и размещаются на официальном сайте компании «НПО Селкор» (Selkor) www.selkor.ru.
3. 10 После заключения договора, «Официальному Дилеру» предоставляется: рекламно-информационные материалы (каталоги, рекламно-маркетинговую продукцию POSM) по дополнительному согласованию с руководством компании «НПО Селкор» (Selkor).
3. 11 «Официальному Дилеру» предоставляется право использовать наименование «НПО Селкор» (Selkor) при осуществлении своей торговой, рекламной, выставочной деятельности и других мероприятий, направленных на привлечение покупателей.

4 Ценовая политика

- 4.1 В компании «НПО Селкор» по каждой группе продукции разработан прайс-лист с рекомендуемыми клиентскими (розничными) ценами. Прайс-лист и любое дополнение к нему направляется Производителем «Официальному Дилеру», посредством электронной почты.
- 4.2 «Официальный Дилер» является привилегированным клиентом и приобретает продукцию по специальной цене с определенной скидкой от розничной стоимости товара, установленной в прайс-листе.

5 Обязанности претендента на статус «Официальный Дилер»

- 5. 1 Строго соблюдать подписанный Договор на реализацию продукции на эксклюзивных условиях и данную Политику.
- 5. 2 Неукоснительно выполнять взятые на себя договорные обязательства и платежную дисциплину в соответствии с договором на реализацию продукции.
- 5. 3 В случае, если в течение более 6 месяцев, «Официальный Дилер» не подтверждает свой статус (т.е. не приобретает продукцию «НПО Селкор» (Selkor), то его статус пересматривается руководством.
- 5. 4 Как самостоятельно, так и совместно с Производителем проводить обучение менеджеров, осуществляющих реализацию продукции, с целью повышения их профессиональных качеств и увеличения объемов продаж.
- 5. 5 Своевременно информировать Производителя обо всех изменениях связанных с деятельностью «Официального Дилера»: телефоны, юридический адрес, фактический адрес и т.п.
- 5. 6 Осуществлять рекламно-информационное продвижение продукции во вверенном ему регионе.

Сообщать руководству компании «НПО Селкор» (Selkor) о выявленных случаях недобросовестной конкуренции со стороны третьих лиц, о незаконном использовании ими торговой марки фирменного наименования, товарного знака головного предприятия и иных его отличительных признаков.
- 5. 7

6 Обязанности Производителя

6. 1 Осуществлять гарантийные обязательства на Продукцию согласно условиям, указанным в паспорте Продукции.
6. 2 Не менее чем за 30 дней до внесения соответствующих изменений уведомлять «Официального Дилера» об изменении характеристик продукции или ее цены, маркетинговых акций и прочих новостях.
6. 3 Предоставлять «Официальному Дилеру» прайс-лист на продукцию. Прайс-листы распространяются только среди «Официальных Дилеров».
6. 4 Закреплять заявку за «Официальным Дилером» с блокировкой от остальных участников продаж с целью гарантии результата работы данного дилера. Для этого необходимо сообщить подробные сведения о запросе и контрагенте, а также обосновать правомочность защиты проекта. Данная заявка заносится в бланк защиты проекта Производителя и будет недоступна для остальных участников продаж.
6. 5 Контролировать соблюдение Дилером/Представителем достигнутых договоренностей.

7 Заключительные положения

- 7.1 На основании результатов совместной деятельности по истечении года, Производитель принимает решение о продлении действия дилерского договора.
- 7.2 Новое Свидетельство не выдается, если «Официальный Дилер» не выполнял или нарушал условия Дилерской Политики, Дилерского Договора, Законодательства РФ. В таком случае Свидетельство считается недействительным и контактные данные представителя удаляются с сайта компании «НПО Селкор» (Selkor), каталогов и информационно-рекламных материалов.

8 Реквизиты

ООО «НПО Селкор»

Санкт-Петербург, ул. Возрождения, д. 31, литер А, офис 311

ИНН 7805771320

КПП 780501001

ОГРН/ОГРНИП 1207800138061

Р/с 40702810355000008212

СЕВЕРО-ЗАПАДНЫЙ БАНК ПАО СБЕРБАНК

К/с 30101810500000000653

БИК 044030653